

证券代码：300682

证券简称：朗新科技

朗新科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2017-03

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	方正证券 安永平、华夏基金 屠环宇、华夏基金 王嘉伟、一米投资 贾冬梅（排名不分先后）
时间	2017年11月6日 14:00
地点	公司大会议室
上市公司接待人员姓名	公司副总经理、董事会秘书 王慎勇 公司证券事务代表 季悦
投资者关系活动主要内容介绍	详见会议纪要
附件清单（如有）	无
日期	2017年11月6日

投资者调研会议纪要

时间：2017年11月6日 14:00

地点：公司会议室

朗新科技股份有限公司（以下简称“朗新科技”或“公司”）副总经理、董事会秘书王慎勇先生首先向与会者介绍了公司的基本情况、主要客户、行业地位、股东情况和发展战略等，朗新科技专注于电力能源等公用事业信息化领域，以IT和互联网技术应用为手段，为客户提供领先高效的IT解决方案与服务，致力于成为智能电网和新能源时代领先的技术与服务提供商。

Q：公司业绩的季节性比较强，今年的业绩与去年相比如何？

A：由于行业和业务的特点，公司每年的项目合同签订及上线验收主要集中在下半年至第四季度，因此业绩呈现有比较明显的季节性，第一季度、上半年甚至前三季度净利润都可能为负。今年前三个季度的业绩比去年有较大幅度的提升，主要原因是营业外收入和投资收入有所增加，公司主营业务的季节性特点仍然比较明显。整体上，今年公司的业务开展正常、业绩会比较平稳。

Q：目前毛利率稳定吗？明年行业增长会是多少呢？

A：毛利率较为稳定。目前，公司所从事的电力行业信息化等基础业务整体上发展比较平稳，沿海一些省份的客户对业务、管理和技术创新的需求比较大，会有比较快速的发展，其他区域的业务相对稳定。另外，公司近年开展的云计算、大数据等创新业务发展空间比较广阔，希望明年可以争取到更多的发展机会。

Q：公司会不会在某个创新业务重金额投入呢？短期利润增长点在哪里？

A：公司创新业务主要着眼于未来行业、业务和技术发展趋势的布局，整体上的模式比较轻，以人力资本投入为主，在新能源等方面相对投入会大一点，但重点还是以云平台服务和运营服务为主。创新业务目前还处于初期阶段，不以短期利润为主要目标，现阶段主要发展目标是客户规模、典型应用和业务模式验证

等。

Q：电改本身对朗新科技的影响是什么？

A：售电侧改革是一个比较长远的机会。目前改革思路和电力市场建设还在不断发展期间，还在试点探索阶段。公司已经积极投身到售电侧改革的进程中，组建了专业的研究团队和技术团队紧跟政策发展和市场发展。不过我们预期售电侧改革的市场规模扩大和改革红利的释放还需要一个较长的过程。

Q：光伏云平台的客户是谁呢？云平台是一个 saas 模式吗？收费吗？盈亏平衡是如何？

A：光伏云平台的服务客户主要包括分布式光伏电站、投资光伏电站的企业；光伏云平台主要是采用“云+端”的 SaaS 服务模式及租户服务模式，对一些大客户也提供产品定制化服务；有一定收费；目前阶段盈亏基本平衡。

Q：在支付宝生活缴费中能看到有很多业务子项，这里面有几个是邦道科技在做？邦道科技收入增长是用户的增加吗？

A：在支付宝生活缴费功能中，邦道科技主要负责水电煤等缴费业务的运营支撑。今年邦道科技的收入增长主要得益于用户数量的增加。

Q：公司也做了股权激励员工持股？这个时间点是怎么考虑的。

A：公司激励的目的是未来，公司处在一个新的起点上，鼓励员工更积极的参与进来，创造更多的价值，也是为了更好的回报股东。